

# 自社・自店の強みを活かす術

- ・ 自社の技術、製品を広くPRしたい
- ・ 展示会出展を検討しているが、どうしたらいいかわからない

～新たな縁をつくる、販路を広げる～

## 展示会における顧客最大化計画

準備！運営！アフターフォロー！

展示会出展で押さえておきたいポイントを解説します

★開催日時★

8月3日(水)

14:00～16:00



< 講師 >

オフィスにしむら 代表  
にしむら ひでゆき

西村 秀幸 氏

<プロフィール>

大学卒業後、大手カー用品フランチャイズチェーン入社。営業・広報課長スーパーバイザー(経営指導員)を歴任し、平成10年同社退職。

その後「オフィスにしむら」を創業し、小規模事業者を中心のコンサルティング活動を展開、現在に至る。

■場 所 古河商工会議所会館 3階

■参加費 無料

〔申込方法〕

\* 下記申込書に必要事項を記入の上、FAXにてお申込みください。

TEL:0280-48-6000 FAX:0280-48-6006

【主催】 古河地区工業連絡会

----- キ リ ト リ -----

古河商工会議所 行 ⇒ FAX:0280-48-6006

申込日 平成28年 月 日

事業所名	所在地	〒	
		Tel	Fax
参加者名			

※ご記入頂いた情報は、当会からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。